

FORMATO SISTEMATIZACIÓN PANEL			N ° 12
<b>Fecha y hora:</b>	23/10/23, 5:00 p.m.	<b>Temática del día</b>	Día 1: Finanzas Ambientales
<b>Título del Evento:</b>	Mecanismos financieros innovadores con el sector privado para la conservación de la biodiversidad		
<b>Moderador (a):</b>	Leonardo García, Coordinador del Proyecto BRIDGE, una iniciativa en beneficio de RedLAC y CAFÉ		
<b>Responsable:</b>	Fernanda Pelaez / Falon Equis		
<p><b>1. OBJETIVO</b> ¿Qué se busca dialogar en el panel? Debe incluir un tema en particular y ser una oración (lo ideal) El objetivo es contar la experiencia en el diseño de los mecanismos financieros desarrollados por Profonanpe, Fundesnap y BacoMab, apoyados por el Fondo del proyecto BRIDGE, iniciativa en beneficio de RedLAC y CAFÉ.</p> <p>Fundesnap - Bolivia: Representante Sergio Eguino - Director ejecutivo de Fundesnap Profonanpe - Perú: Representante Claudia Godfrey Ruíz- Directora de innovación y gestión estratégica de Profonanpe BacoMab - Mauritania: Representante Ahmed Lefghih - Director ejecutivo de BacoMab</p>			
<p><b>2. RESPUESTAS</b> incluir las preguntas y respuestas a modo de ideas generales. Ver carpeta de <b>Guía de exposiciones. (En caso se mencione, incluir LECCIONES APRENDIDAS/CUELLOS DE BOTELLA/RETOS/BUENAS PRÁCTICAS/INSTRUMENTOS y precisar la organización).</b></p> <p><b>Uno o dos párrafos sobre el mecanismo financiero apoyado por el Fondo de Innovación BRIDGE</b></p> <p><b>Profonanpe:</b> El Mecanismo de Cuentas de Ahorro Verde (GSAM), trabajado con la Caja Municipal Ica, se basa en el conocido y posicionado mecanismo de cuentas de ahorro (SAM). Un GSAM es un mecanismo diferenciado con costos y beneficios financieros similares a un SAM, pero a través del cual los clientes hacen que su empresa de servicios financieros (FSC) canalice un aporte económico para apoyar las Áreas Protegidas (AP) en la Amazonía peruana o a proyectos de conservación. Esta contribución no proviene de las donaciones de los clientes sino de las ganancias de la empresa, mientras que los clientes obtienen acceso a beneficios sostenibles, como descuentos en productos y servicios responsables con el medio ambiente.</p> <p><b>Fundesnap:</b> El sistema de financiamiento sostenible que se ha logrado para apoyar a las áreas naturales protegidas, para lograr un manejo y efectividad para la sostenibilidad de estas. Este es un sistema de inversiones para el sector privado brindándoles la oportunidad de invertir en ANP. Mecanismo enmarcado como parte de la estrategia del plan estratégico financiero, el cual consiste en orientar al sector privado en cómo trabajar en pro de la sostenibilidad de ANP. Este mecanismo busca generar una alianza estratégica de Privado a Privado. Consiste en la generación de una alianza entre grandes empresas privadas para que realicen Inversiones de alto riesgo y gran impacto social invirtiendo en los negocios de los emprendedores locales en las anp.</p> <p><b>BacoMab:</b> Proyecto que busca generar subvenciones para los costos operativos de las áreas protegidas marinas. En Mauritania, el fondo de dotación BACoMaB se creó en 2009 para financiar la conservación del Parque Nacional Banc d'Arguin y otras áreas protegidas costeras y marinas de Mauritania. Entre los objetivos del parque está proteger los lechos de praderas marinas y las marismas que actúan como zonas de cría de numerosas especies, además de secuestrar carbono. El capital de BACoMaB se invertirá a</p>			

perpetuidad en los mercados de capitales y sólo los intereses se utilizarán para financiar áreas protegidas marinas y costeras.

**¿Cuál es el carácter innovador de este mecanismo en su país? ¿Y qué hace que este proyecto sea riesgoso?**

**Profonampe:** El carácter innovador es el proceso y metodología de co-creación de productos y servicios, desde la investigación y diseño, con el sector financiero, que buscan tener como resultado una recaudación de dinero para las ANP o proyectos de conservación, trasladada como una contribución, y al mismo tiempo el producto o servicio creado satisface necesidades financieras específicas del público al que apunta, con un producto que ya es ampliamente aceptado en el mercado.

**Fundesnap:** El carácter innovador va de privado a privado, el poder vincular a los emprendedores indígenas u originarios con las empresas privadas para poder fortalecer el desarrollo de las actividades de las áreas naturales protegidas, con el fin de generar alianzas y fomentar las soluciones basadas en la naturaleza y el mercado. Asumir un riesgo compartido y salir de la filantropía. Bolivia no permite mecanismos como REDD+ o pago por servicios ambientales por lo que esta solución es innovadora en este país.

**BacoMab:** La innovación consiste en realizar la valoración de este ecosistema para levantar fondos del sector privado a través de bonos de carbono azul para conservar este ecosistema y financiar el desarrollo de las comunidades de la zona. Generar dinero de este ecosistema frágil a través del pago por servicios ecosistémicos. Primer proyecto de carbono azul en Mauritania.

**¿Cuáles son los incentivos directos/indirectos para que el sector privado se interese en esta iniciativa?**

**Profonampe:** Las oportunidades del proyecto van alineadas a un tema que ya se ha tocado hoy en el congreso que es la articulación interinstitucional entre todos los sectores privados, públicos y organizaciones, y como lo mencionó Elvis en su taller debemos generar una alineación macro para que los esfuerzos no se diluyen. Hacemos nuestras las palabras del ministerio haciendo un llamado a reforzar la articulación interinstitucional para seguir impulsando un mismo frente por las finanzas verdes.

**Fundesnap:** Al realizar el proyecto se hizo una encuesta para ver que empresarios estaban dispuestos a entrar en estas inversiones de riesgo en áreas naturales protegidas. Se puede apostar en los emprendimientos haciendo alianzas de empresario a empresario, para apoyar a la conservación de las áreas naturales protegidas.

El incentivo es que realmente estas inversiones rindan para que puedan ser sostenibles, que tengan todo lo que requiere una inversión de alto riesgo, con una respuesta económica importante. El invertir en ecoturismo, por ejemplo, debe ser rentable para las comunidades y para las alianzas empresariales. Demostrar que realmente hay potencial en la solución de generación de mercados.

**BacoMab:** The government participates in organizing the stakeholders and the civil society to put together a framework for the stakeholders to watch for the results of the project. The result needs to ensure that in the future, the revenues will assure the investment, especially since this is the first blue carbon project in Africa.

**3. CONCLUSIONES, RECOMENDACIONES Y AGENDA PENDIENTE**

**Pregunta del público:** ¿Cuáles han sido los resultados obtenidos a la fecha, la inversión y el retorno obtenidos?

**Todos:** Estos proyectos están en la fase de inicio pero con pilotos de resultados prometedores. Son iniciativas de inversión de hasta \$200,000 y con un periodo de tiempo de ejecución de

hasta 2 años.

**4. IDEAS ADICIONALES QUE SE DERIVAN DE LAS PREGUNTAS DE LA AUDIENCIA.**

Incluir preguntas que no logran resolverse durante el panel u otra información adicional relevante.

-